

# ゼロから始める アトツギのための 新規事業開発講座

家業を引き継ぐアトツギにとって、日々の悩みは様々。

- 現事業の将来性が不安。新規事業の必要性を感じている。
- 経営者としての資質は？自信がない…。
- 先輩従業員とうまくコミュニケーションが取れるか不安。
- 得意先や金融機関との関係性をどう構築していけばいい？

その悩み「ゼロから始めるアトツギのための新規事業開発講座」  
で解決してみませんか。

本講座はアトツギの悩みに寄り添ったプログラムが充実。  
承継の課題は個別フォローアップ面談でサポートします。



申込締切  
10/3日

DAY1

新規事業開発講座

2024年10月12日(土)

DAY2

個別面談で事業承継をフォロー

※日程は後日個別で相談

参加  
対象者

- ・親族が事業を経営しており、当該事業を承継する予定の方
- ・承継する前提で当該事業に従事している方
- ・今後後継者として当該事業に従事される予定の方
- ・すでに当該事業の代表取締役等に就任して経営に携わっている若手経営者

会場

マイドームおおさか8階第6会議室

〒540-0029 大阪市中央区本町橋2番5号 TEL 06-6947-4321

参加費

1,000円

定員

25名

参加申込締切

2024年10月3日(木)

プログラム詳細は  
裏面をCHECK!

主催 大阪府事業承継・引継ぎ支援センター

共催 (公財)大阪産業局 協力 (株)日本政策金融公庫

TEL 06-4256-3501 (事務局/大阪産業局 産業振興部内)

お申し込みはこちら▶

<https://osaka-atotsugi2024.peatix.com>



## DAY1 新規事業開発講座

2024年10月12日(土)

10:00~10:30

オープニング/参加者自己紹介

10:30~11:30

先輩アトツギ経営者による講演  
「家業を再定義した新規事業の作り方」

講師

株式会社清華堂 岡本 諭志 氏

1923年創業の表具・美術表装店の4代目 掛軸・額縁・屏風などの新調や修復を主な事業としている。住空間の和文化衰退を危機感として持ち、建築設計のキャリアを選択。より面白く、高い次元で社会に関わる手段として、アトツギを決意する。「大切なものを「ふさわしく」する仕事」と家業を再定義し、新規事業を考える日々。2020年、美術修復の保全技術を転用し、抗ウイルスコーティング事業に参入。鉄道車両約2000両などの公共交通機関を中心に、多様な空間に採用される。

11:30~12:00

グループディスカッション

12:00~13:00

ランチ交流会

13:00~17:20

新規事業開発講座/ワークショップ  
「家業らしさと自分らしさを掛け合わせた事業開発の方法」

講師

りそな総合研究所

リーナルビジネス部長 藤原 明 氏

多様な主体との協働プロジェクトREENAL (リーナル・RESONA+REGIONAL) の500を超えるケーススタディから体系化したREENAL式手法で分野・領域を問わず、プラン策定のハンズオンサポートによるイノベーション喚起を展開中。2007年8月米国国務省IVLP (国際ナショナル・ビジター・リーダーシップ・プログラム) 招聘。雑誌AERAで日本を突破する100人に選出。みらいリーナルパートナーズ取締役、他。

17:20~17:30

クロージング/アンケート回収

## DAY2 専門家による個別面談

2024年10月~11月 ※面談日程は個別で調整いたします。

事業承継について専門家がお悩み相談にのります。事業を引き継ぐに当たっての心構えなどやるべきことなどを中心にお話いただけます。

例えば・・・

- ・ 経営者としての資質は？自信がない
- ・ 先輩従業員とうまくコミュニケーションが取れるだろうか
- ・ 得意先や金融機関との関係性をどう構築していけばいいのか
- ・ 株の承継は何から始めればいいのか

