

製造業(金属、樹脂、電気、食品 etc)の

値上げ計算と値上げ交渉セミナー

～上がる人件費、電気代を価格転嫁するには?～

人件費、電気代などが上昇しています。その分利益が減少します。価格転嫁と値上げ交渉は喫緊の課題です。値上げ交渉では取引先は値上げの根拠を求めます。以下はどうすれば計算できるでしょうか?

A 製品 人件費 3%上昇により〇円値上げ、電気代 20%上昇により〇円値上げ 値上げ合計 〇円

本セミナーは「決算書からアワーレート(チャージ)を計算する手法」で、簡単に製品の原価を計算する方法が分かります。さらに人件費が 3%上昇した時の値上げ金額の計算方法、そして値上げ交渉のポイントをご説明します。本セミナーを受けることで

- 間接費用、販管費も含んだ製品の正しい価格が分かります。
- それぞれの製品の適切な値上げ金額が分かります。
- 取引先と値上げ交渉する際のポイントが分かります

ご紹介するのは、中小・小規模企業が可能な簡単な方法です。



日時

10月15日(火)
14:00～16:00

講師

照井 清一 氏
(株)アイリンク 代表取締役

場所

貝塚商工会議所
2階 中会議室

内容

- アワーレートの簡単な計算方法
- 製品の適正価格の計算
- 値上げ金額の計算方法
- 値上げ交渉のポイント

プロフィール
機械メーカーで24年間、設計、品質保証を担当。2011年経営コンサルタントとして独立、中小企業ができるシンプルな原価計算手法を開発し、小企業から中堅企業まで原価コンサルティングを行う。2021年これをシステム化した原価計算システム「利益まっくす」を開発。中小企業診断士書籍「中小企業の『製造原価と見積価格への疑問』にすべて答えます」(好評7刷)日刊工業新聞社

(簡単な計算がありますので、電卓をご持参ください)

参加費

無料

定員

20名



WEB 申込はこちらの QR コードから

申込

10月10日(木)迄に、FAX、TEL又はWEBにて貝塚商工会議所までお申込み下さい。

FAX. 439-0401 TEL. 432-1101

主催: 貝塚商工会議所 金属工業情報交流会

「値上げ計算と値上げ交渉セミナー」受講申込書

事業所名	
所在地	〒
T E L	
受講者名	
受講者名	

貝塚商工会議所 宛〔F A X. 4 3 9 - 0 4 0 1〕

※ご記入いただきました個人情報は、本セミナー開催における名簿作成、連絡のみに使用いたします。